



株式会社シェーンコーポレーションと株式会社Z会との業務提携に関するお知らせ

株式会社シェーンコーポレーション

株式会社シェーンコーポレーション(以下、「SC」といいます)と株式会社Z会(以下、「Z会」といいます)は、以下のとおり、英会話スクールの講座運営等の教育サービス事業において、業務提携契約を締結することで合意いたしましたので、お知らせいたします。

当社親会社である株式会社栄光(以下、「栄光」といいます)とZ会親会社である株式会社増進会出版社(以下、「増進会」といいます)は、平成21年12月29日付及び平成22年10月15日付で業務資本提携契約を締結し、栄光グループが強みとする対面教育・教材販売ネットワークと、Z会が創業以来強みとする通信教育や、成績上位層への教育ノウハウを融合し、顧客のニーズに対応した新しい教育サービスの開発を共同して進めており、現在、栄光とZ会は、顧客へのサービスの相互提供等様々な形で協働しております。

今回、その提携をさらに発展させるべく、SCとZ会は、語学教育や社会人教育に関するノウハウを融合させた新商品や新サービスなどの検討・協議から実際の運営までを推進することを目的として、業務提携契約を締結いたしました。

1. 業務提携の理由

SCの主な事業領域である英会話業界では、企業の活動が今後一層グローバル化し、国内企業においても英語を社内公用語とする動きが出てくるなど、英語の必要度が益々増してくることを背景に大学生、社会人向け教育事業として市場拡大が見込まれております。また、震災後は経営リスクの分散を目的に企業の海外シフトへの意欲が高まっており、海外勤務候補者に限らず社員全体の英語力底上げを目指す企業が増えていることから、法人の研修需要が増加傾向にあります。さらに、経営のボーダレス化の進展から、世界規模での人材育成や人材獲得の競争が本格化し、個人の立場においても英語運用能力の向上に対するニーズが強まっております。このため、幼少期からの英会話習得に対する関心も高まりを見せており、こうした市場への取り組みが業界においても急務となっております。

上記を背景に当業界においては、個人・法人を問わず顧客獲得競争やサービス競争が繰り広げられている一方、優れた教育を求める顧客のニーズはますます高まっており、顧客層の拡大及び顧客へのサービス強化を目指し、近年様々なパートナーシップの構築がなされております。

今回の業務提携はこうした英会話市場における自社マーケット拡大への取り組みの一環であり、法人研修需要のみならず、幼少期から社会人に至るまで、個人の成長段階における様々な語学教育ニーズに的確に応えることを狙いとしております。

現在、SCは、主に首都圏を中心に英会話スクール「シェーン英会話」の運営を行い、直営139教

室、フランチャイズ方式で41教室を展開し、生徒数は約2万名にのぼり、あわせて中国語レッスンや海外留学プログラムを提供するなど、個人部門において成長を続けております。また、法人部門においても、100を超える企業・学校・幼稚園へネイティブ講師を派遣し、法人顧客との取引でも、成果を上げております。

また、業務提携先であるZ会は、創業以来の通信教育を中心に、首都圏・関西圏での対面教育事業及び出版事業も加えて事業展開をしています。Z会では、「本物の学力」の育成のため「百の聴講より一の実践」をモットーに「実践への誠実なサポート」を提供し、難関校への抜群の進学実績を実現してまいりました。その結果、小中高生を中心とした顧客数は約21万名となっております。また近年は通信教育や学力上位層への教育ノウハウを活かした、社会人向けの語学講座や公務員試験対策講座、各種資格講座など、キャリアアップを支援する新しい教育サービスの開発・提供を進め、成果を上げております。

両社は、今般の業務提携により、商品・顧客・サービスの相互活用、新規商材の共同開発等を行うことで、事業にシナジー効果が見込まれることから、それぞれのマーケットの拡大・成長や事業の効率化が期待されます。

2. 業務提携の内容等

- ①双方の持つ語学教育やキャリア教育のコンテンツ・教材・講師人材、教育ノウハウ、既存商品などを協働させた、新しい教育サービスの開発・販促
 - ・キャリアアップコース(通信・通学)
 - ・TOEIC®、TOEFL®、ビジネス英語
 - ・Z会書籍の活用
- ②双方の運営する教室の相互利用や共同活用による店舗付加価値の向上、生産性の向上、顧客への販売チャネルの拡大
 - ・共同企画の実施
 - ・物件共有によるスペース有効利用と経費削減
 - ・英会話教室の併設
- ③双方の協同での集客や、相互の送客による顧客数の拡大と顧客基盤の充実、強化
 - ・個人及び法人顧客ネットワークの相互活用
 - ・生徒・保護者・添削者への相互紹介
 - ・ホームページでの相互告知
 - ・法人顧客への講師派遣、通信講座セット販売
- ④新たな語学学習コンテンツ・教材の共同開発と顧客層拡大
 - ・ICT教材を含めた小学英語コンテンツ
 - ・語学資格コンテンツ
 - ・通信・オンライン講座コンテンツ

以上

お問い合わせ先

株式会社シェーンコーポレーション(www.shane.co.jp) 社長室 石谷
〒102-0071 東京都千代田区富士見二丁目 11 番3号 研究社富士見ビル 4F
TEL:03-5275-6750 FAX:03-3556-9062 E-mail:ishitani@shane.co.jp